

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

CENTROS DE ATENCIÓN Y FORMACIÓN EMPRESARIAL CONSOTA -

Alcance: 1. Realizar acompañamiento mensual a mínimo 15 emprendedores y/o empresarios adscritos a los CAFE, a través del programa de fortalecimiento Empresarial, brindando asistencia técnica desde su área de conocimiento, acorde a las necesidades Identificadas en la caracterización del emprendedor

Periodo 02 de 05 al 01 de 06 de 2026.

Conforme al diagnóstico inicial, se realiza acompañamiento técnico a los siguientes emprendedores y/o empresarios.

1. El día 5 de mes Mayo de año 2026 realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: LEONARDO GALVEZ OSPINA con CC No. 10083202

Emprendimiento: CLUB VIAJEMOS HOY

Política Pública: DERECHOS HUMANOS

Porcentaje inicial del diagnóstico: 55,81 %

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 5 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
1	LEONARDO GALVEZ OSPINA	CLUB VIAJEMOS HOY	10083202	3175715752	DERECHOS HUMANOS	55.81%	60.48%
2	LOAIZA GONZALEZ CLAUDIA	BIOGEMAS	42095295	3128876079	EQUIDAD DE GENERO	94.17%	98.33%
3	DE LOS RIOS CARDONA SERGIO ESTEBAN	SIMARRON SABIDURIA ANCESTRAL	1059711006	3217171545	DIVERSIDAD	55.21%	63.07%

Evidencias del avance de la ruta



Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

NOMBRE: Leonardo Gálvez

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender 41525-43530-43
PLANCHAS KACHIBOLLET

¿CUÁNTO COMPRAR? Según ventas - Según dinero disponible Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30. + ¿Qué debo hacer? He ordenar stock

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor?
+ cumplimiento o cumplimiento

EJERCICIO PRÁCTICO: Caso: Venta de hamburguesas. -
Vende 40 diarias. - Cada hamburguesa usa:
1 pan
1 carne
Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días 120 + INV.

Porcentaje final con fortalecimiento: 60,48 %

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

2. El día 5 de mes Mayo de año 2026 realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: SANDRA LILIANA LOPEZ con CC No. 25203202

Emprendimiento: MANUALIDADES LILI

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 7.50%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 5 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
2	LOPEZ SANDRA LILIANA	MANUALIDADES LILI	25203202	3151240240	EQUIDAD DE GENERO	7.50%	13.50%
5	CAROLINA SANCHEZ CASTAÑEDA	CHERRIS CONFECCION	42159200	3148971827	EQUIDAD DE GENERO	8,17%	11,50%
6	HECTOR FABIO BUSTAMANTE	RAICES	10032972	3217426458	Derechos humanos	6,83%	10,17%

Evidencias del avance de la ruta:



Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

NOMBRE: Sando Liliana López - manualidades Lilianas

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender: tellos de curda
siliconas, pedras, palas de chupa, tiempo, energía
internet, agua, flor, alambre, pedras

.....

¿CUÁNTO COMPRAR? Según ventas - Según dinero disponible Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, ¿Qué debo hacer?

Para 50 arepas necesito 3 kilos de masa. Para comprar el resto de masa hablaría con el proveedor que me de crédito para ese día y cuando entregue el pedido le cancelo o como dijo una compañera presto con alguien el dinero y luego lo pago cuando entregue las arepas.

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor?

Lo clasificaria mal por mala calidad, incumplimiento o la hora de entrega.

Lo clasificaria bien por lo contrario a lo anterior + buen precio y buena atención.

EJERCICIO PRÁCTICO: Caso: Venta de hamburguesas. -

Vende 40 diarias. - Cada hamburguesa usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días

Se necesita 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 13,50%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

3. El día 5 de mes Mayo de año 2026 realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: CLAUDIA LOAIZA GONZALEZ con CC No 42095295

Emprendimiento: BIOGEMAS

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 94,17 %

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 5 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
1	LEONARDO GALVEZ OSPINA	CLUB VIAJEMOS HOY	10083202	3175715752	DERECHOS HUMANOS	55.81%	60.48%
2	LOAIZA GONZALEZ CLAUDIA	BIOGEMAS	42095295	3128876079	EQUIDAD DE GENERO	94.17%	98.33%
3	DE LOS RIOS CARDONA SERGIO ESTEBAN	SIMARRON SABIDURIA ANCESTRAL	1059711006	3217171545	DIVERSIDAD	55.21%	63.07%

Evidencias del avance de la ruta:





INFORME ACOMPAÑAMIENTO TÉCNICO

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

NOMBRE: Claudio Loiza - Biogemas

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender hilo, sacos, chaguila, chaca, maiz, ki, balizas, caimanes, cerrojos, alfileres, edgas, tapones en rodio y garo, cadenas, extensores, candela, Pistolas, silicona, telar, cueros. Empaques plasticos, estantes, manteles, carpetas, calculadora y muy buena actitud y disposicion

¿CUÁNTO COMPRAR? Según ventas - Según dinero disponible Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, + ¿Qué debo hacer? solo presto para el primer dia y con los ganancias me aprovisiono para el dia 2 y dia 3 en adelante guardo el capital para mas 50 dias

Por que clicitaria bien o mal a un proveedor?
Se debe revisar bien lo bueno y lo malo de lo proveedores que tengo y de como responden a mis criterios, si pagan constantemente por temas sin explicacion, seria un mal proveedor

EJERCICIO PRÁCTICO: Caso: Venta de hamburguesas. -
Vende 40 dias. - Cada hamburguesa usa:
1 pan
1 carne
Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días 120

Porcentaje final con fortalecimiento: 34.67%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

4. El día 5 de mes Mayo de año 2026 realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: SERGIO ESTEBAN DE LOS RIOS con CC No 1059711006

Emprendimiento: ANCESTRAL

Política Pública: DIVERSIDAD

Porcentaje inicial del diagnóstico: 55,21%

Clasificación en la ruta: Subsistencia

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 5 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
1	LEONARDO GALVEZ OSPINA	CLUB VIAJEMOS HOY	10083202	3175715752	DERECHOS HUMANOS	55.81%	60.48%
2	LOAIZA GONZALEZ CLAUDIA	BIOGEMAS	42095295	3128876079	EQUIDAD DE GENERO	94.17%	98.33%
3	DE LOS RIOS CARDONA SERGIO	SIMARRON SABIDURIA					
3	ESTEBAN	ANCESTRAL	1059711006	3217171545	DIVERSIDAD	55.21%	63.07%

Evidencias del avance de la ruta:



Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Servicio Es tener de
dejar los clientes ideales a quien se le
deven de vender productos sin otra cosa
en Bazar de Venta y comiles Virtuales

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según días *Disponibilidad*
Económica

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 3

¿Qué debo hacer?

Financiación

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?

dejo el restante de arepas en conto
y cuando las venda pago al proveedor
Juan Boverdor - Atención

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa:

1 pan *120 Pines*
1 carne *120 Carnes*

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

$40 \times 3 = 120$ *panes*

Porcentaje final con fortalecimiento: 63,07%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

5 el día 5 de mes Mayo de año 2026 realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: CAROLINA SANCHEZ CASTAÑEDA con CC No 42159200

Emprendimiento: CHERRIS CONFECCION

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 8,17%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 5 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
2	LOPEZ SANDRA LILIANA	MANUALIDADES LILI	25203202	3151240240	EQUIDAD DE GENERO	7,50%	13,50%
5	CAROLINA SANCHEZ CASTAÑEDA	CHERRIS CONFECCION	42159200	3148971827	EQUIDAD DE GENERO	8,17%	11,50%
6	HECTOR FABIO BUSTAMANTE	RAICES	10032972	3217426458	Derechos humanos	6,83%	10,17%

Evidencias del avance de la ruta:



Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

NOMBRE: Galina Sanchez Cardona

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender: Buena Calidad
buena atención - de garantía de lo q' entran
entregando - Estar en tiempos limpios
y entregar a tiempo

¿CUÁNTO COMPRAR? Según ventas - Según dinero disponible Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, + ¿Qué debo hacer?

Por que calificaria bien o mal a un proveedor?
por falta de compromiso al pagar por demora
al entregar trabajo

EJERCICIO PRÁCTICO: Caso: Venta de hamburguesas. -
Vende 40 diarias. - Cada hamburguesa usa:
1 pan
1 carne
Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días

Porcentaje final con fortalecimiento: 11,50%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

6. el día 5 de mes Mayo de año 2026 realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: HECTOR BUSTAMANTE con CC No 10032972

Emprendimiento: RAICES

Política Pública: DERECHOS HUMANOS

Porcentaje inicial del diagnóstico: 6,83%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 5 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
2	LOPEZ SANDRA LILIANA	MANUALIDADES LILI	25203202	3151240240	EQUIDAD DE GENERO	7,50%	13,50%
5	CAROLINA SANCHEZ CASTAÑEDA	CHERRIS CONFECCION	42159200	3148971827	EQUIDAD DE GENERO	8,17%	11,50%
6	HECTOR FABIO BUSTAMANTE	RAICES	10032972	3217426458	Derechos humanos	6,83%	10,17%

Evidencias del avance de la ruta:



Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

05/05/2026

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

NOMBRE: Hector Tabo Bustamante Taborda

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender Producto de calidad
idealizar clientes potenciales, canales de venta
super una necesidad

¿CUÁNTO COMPRAR? Según ventas -Según dinero disponible Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, + ¿Qué debo hacer?

Por que clasificas bien o mal a un proveedor?
Bajo compromiso, rapidez, calidad, gestión

EJERCICIO PRÁCTICO: Caso: Venta de hamburguesas. -
Vende 40 diarias. - Cada hamburguesa usa:
1 pan
1 carne
Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días

Porcentaje final con fortalecimiento: 36,83%



Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

7. El día 11 de mes Mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: JENNY PRADO con CC No 1781926

Emprendimiento: JP CREACIONES

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 15,83%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	SECTOR	POLITICA PUBLICA	COMUNA	% INICIAL	% FINAL
PRADO MARCHAM JENNY COROMOTO	JP CREACIONES	1781926	TEXTIL	MIGRANTE	CENTRO	15,83%	22,50%
HOYOS RAMIREZ MARIANA	DINAMAR	1088341517	TEXTIL	EQUIDAD DE GÉNERO	CENTRO	22,50%	32,17%
MORENO VALLEJO NEYZU SUGEY	PARRA & MORENO PERFUMERIA	1112772596	TEXTIL	EQUIDAD DE GÉNERO	EL POBLADO	12,05%	18,17%

Evidencias de la ruta:

Jenny Coromoto Prado Marcham
JP Creaciones

PLAN DE APROVISIONAMIENTO
Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender
Calidad, buen precio, carisma, poder de
convencimiento

¿CUÁNTO COMPRAR?
Según ventas -Según dinero disponible
Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP: Solo para 30, --
¿Qué debo hacer?
Arroz 4 paquetes, Bananas 1/2 kg de Sal, 1/2 kg de aceite

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor?
Mal por venta engañosa por calidad, peso.

EJERCICIO PRÁCTICO:
Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa
usa:
1 pan . 1/2
1 carne
Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?
40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 22,50%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

8. El día 11 de mes Mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: SURGEY MORENO con CC No 1112782596

Emprendimiento: PARRA Y MORENO PERFUMERIA

Política Pública: EQUITAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 12,05%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	SECTOR	POLITICA PUBLICA	COMUNA	% INICIAL	% FINAL
PRADO MARCHAM JENNY COROMOTO	JP CREACIONES	1781926	TEXTIL	MIGRANTE	CENTRO	15,83%	22,50%
HOYOS RAMIREZ MARIANA	DINAMAR	1088341517	TEXTIL	EQUITAD DE GÉNERO	CENTRO	22,50%	32,17%
MORENO VALLEJO NEYZU SUGEY	PARRA & MORENO PERFUMERIA	1112772596	TEXTIL	EQUITAD DE GÉNERO	EL POBLADO	12,05%	18,17%

Evidencias de la ruta:

Moreno, Surgey, Moreno, Neyzu
11 Mayo 2026

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Bacon, queso, salchichón, pimientos, jamón, pitas, arepas, salsas con toco, alcaparras, toques adobados, guindas, tomates

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible *Moreno, Surgey*

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, →

¿Qué debo hacer?

1. 15 tocos de la MP que lleva cada arepa, con unidades de cantidad
2. costo cantidad de cada MP se multiplica + 30 para calcular la totalidad
Por que clasificaria bien o mal a un proveedor? si tambien totaligas todos los insumos

Bien → Proveedor que tenga una variedad de productos para escoger a gusto para la futura prueba, escuchando de experiencia y para la respuesta a la pregunta

Mal → Proveedor no ofrece la variedad de sus emprendimiento y solo ofrece lo que ese ofrece.

. EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

$40 \times 3 = 120$ panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 18,17%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

9. El día 11 de mes Mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: JUAN CAMILO CORTES con CC No 1089932797

Emprendimiento: CROQUIS

Política Pública: JOVEN

Porcentaje inicial del diagnóstico: 0,00%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

11 DE MAYO 2026

NOMBRE	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CÉDULA	SECTOR	POLÍTICA PÚBLICA	COMUNA	% INICIAL	% FINAL
JUAN CAMILO CORTES GOMEZ	CROQUIS	1089932797	GASTRONOMÍA	JOVEN	CUBA	0,00%	3,33%
MARIA ELIZABETH LONDOÑO	ZUNCHOS BOLSOS	42156726	MODA,	CABEZA HOGAR	ORIENTE	16,02%	19,36%
ANGIE CORRALES	MÓDULO UTP LÍNEA SALUDABLE	1088298397	GASTRONOMIA	CABEZA HOGAR	CUBA	0,00%	3,33%

Evidencias de la ruta:

Juan Camilo Cortes Gomez 11/05/2026

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Harina de avena, Viscosos de pollo, Carne de salmón, Carne de cerdo, Brócoli, Arroz, Huevos, Pasa, Ajonjolino

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, --

¿Qué debo hacer? Una regla de 3, aplicando la MP para 50, es decir

Si con tanto material prima hago 50, pero hacer 30 cuanto necesito

Por ejemplo Si para hacer 50 arepas uso 5 kg de masa 50 arepas = 5 kg

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor? $30 \times 5 / 50 = 3$ kg o 30 arepas = 3 kg

Un buen proveedor me debe entregar a mi la cantidad del producto acordada por el precio estipulado, a esto se le llama directamente a un buen proveedor, además de que el precio que me da sea acorde al producto ofrecido.

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.- Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

$40 \times 3 = 120$ panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 3,33%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

10. El día 11 de mes Mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: MARIA ELIZABETH LONDOÑO con CC No 42156726

Emprendimiento: ZUNCHO BOLSOS

Política Pública: CABEZA HOGAR

Porcentaje inicial del diagnóstico: 16,02%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

11 DE MAYO 2026

NOMBRE	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CÉDULA	SECTOR	POLÍTICA PÚBLICA	COMUNA	% INICIAL	% FINAL
JUAN CAMILO CORTES GOMEZ	CROQUIS	1089932797	GASTRONOMÍA	JÓVEN	CUBA	0,00%	3,33%
MARIA ELIZABETH LONDOÑO	ZUNCHO BOLSOS	42156726	MODA,	CABEZA HOGAR	ORIENTE	16,02%	19,36%
ANGIE CORRALES	MÓDULO UTP LÍNEA SALUDABLE	1088298397	GASTRONOMIA	CABEZA HOGAR	CUBA	0,00%	3,33%

Evidencias de la ruta:

Mª Elizabeth Londoño U

11 - Mayo - 2026

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Zuncho reciclable - Pasta y mongras - helados -
empanadas - helados - maquiños - helados - helados -
pan publico - clientes.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas - Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, --

¿Qué debo hacer?

Comprar según el dinero que tenga disponible.

Buscar otro proveedor más económico

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?

Bien: entrega tiempo - Buena calidad - responsable -
Mal: material defectuoso - muy caro - mala atención

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas. - Vende 40 diarias. - Cada hamburguesa usa: 4 metros Zuncho

1 pan 5 x 3 = 15 bolsos

1 carne 15 x 4 = 60 metros de Zuncho Reciclable

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes / no se si para 15 bolsos - 4 metros por bolso
 60 metros de Zuncho

Porcentaje final con fortalecimiento: 19,36%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

11. El día 11 de mes Mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: MARIANA HOYOS RAMIREZ con CC No 42156726

Emprendimiento: DIRAMAR

Política Pública: EQUIDAD DE GÉNERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 22,50%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	SECTOR	POLITICA PUBLICA	COMUNA	% INICIAL	% FINAL
PRADO MARCHAM JENNY COROMOTO	JP CREACIONES	1781926	TEXTIL	MIGRANTE	CENTRO	15,83%	22,50%
HOYOS RAMIREZ MARIANA	DINAMAR	1088341517	TEXTIL	EQUIDAD DE GÉNERO	CENTRO	22,50%	32,17%
MORENO VALLEJO NEYZU SUGEY	PARRA & MORENO PERFUMERIA	1112772596	TEXTIL	EQUIDAD DE GÉNERO	EL POBLADO	12,05%	18,17%

Evidencias de la ruta:

Mariana Hoyos Ramírez - Dinamar.

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Telas, hilos, botones, agujas... Todo lo que debe
comprar el resultado final de mi producto.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30. -->

¿Qué debo hacer? vender solo 30 arepas. solicitar un préstamo, fiar

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?

Por calidad de producto, entrega a tiempo y acordado.
garantía de producto, atención

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.- Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 32,17%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

12. El día 11 de mes Mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: ANGIE CORRALES con CC No 1088298397

Emprendimiento: MODULO UTP LINEA SALUDABLE

Política Pública: CABEZA HOGAR

Porcentaje inicial del diagnóstico: 0,00%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

11 DE MAYO 2026

NOMBRE	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CÉDULA	SECTOR	POLÍTICA PÚBLICA	COMUNA	% INICIAL	% FINAL
JUAN CAMILO CORTES GOMEZ	CROQUIS	1089932797	GASTRONOMÍA	JÓVEN	CUBA	0,00%	3,33%
MARIA ELIZABETH LONDOÑO	ZUNCHO BOLSOS	42156726	MODA,	CABEZA HOGAR	ORIENTE	16,02%	19,36%
ANGIE CORRALES	MÓDULO UTP LÍNEA SALUDABLE	1088298397	GASTRONOMIA	CABEZA HOGAR	CUBA	0,00%	3,33%

Evidencias de la ruta:

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

*definir el cliente ideal, a quien se le
debe vender producto o servicio, ma
y proceso de venta, canales y hacer*

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 3

¿Qué debo hacer?

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?

*dejo el restante de arepas en conser
y cuando las venda pago al proveedor*

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburgu

usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 3,33 %

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

ACTA DE ASISTENCIA

[illegible]

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

13. El día 12 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: LILIANA PEREZ con CC No 22549420

Emprendimiento: LILI CANTILLO TIENDA ESPIRITUAL

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 58,33%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 12 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
1	LILIANA CANTILLO	LILI CANTILLO	3046585753	22549470	EQUIDAD DE GENERO	58,33%	61,67%
2	MARCELA URIBE	CALIANDRA	41941532	3122865778	EQUIDAD DE GENERO	74,67%	76,33%
3	HOYOS ESTRADA	BIRD COFFEE	1088305112	3115031379	Derechos humanos	70,95%	77,98%

Evidencias de la ruta:

*Indicador para Cantillo
Emprendimiento: Lili Cantillo Tienda Es*

PLAN DE APROVISIONAMIENTO
Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

*arepas y pinchos - pinchos - empanadas -
Bebidas - fuscos - platos - pollo -
empanadas y helados.*

¿CUÁNTO COMPRAR?
Según ventas - Según dinero disponible

*Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, -
¿Qué debo hacer?
Según el Director y según a los 50.*

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?
No Completo + \$ 1700 + mala calidad

EJERCICIO PRÁCTICO:
Caso: Venta de hamburguesas.- Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:
1 pan
1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?
*40 x 3 = 120 panes
(planeación).*

Porcentaje final con fortalecimiento: 61,67 %

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

14. El día 12 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: MARCELA URIBE con CC No 41941522

Emprendimiento: CALIANDRA

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 74,67%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO EN PLAN DE APRIVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 12 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
1	LILIANA CANTILLO	LILI CANTILLO	3046585753	22549470	EQUIDAD DE GENERO	58,33%	61,67%
2	MARCELA URIBE	CALIANDRA	41941532	3122865778	EQUIDAD DE GENERO	74,67%	76,33%
3	HOYOS ESTRADA	BIRD COFFEE	1088305112	3115031379	Derechos humanos	70,95%	77,98%

Evidencias de la ruta:

Alcaldía de
PEREIRA

Marcela Uribe lastio (Caliandra)

**ASESORIA EN BANCARIZACION:
TEST RESUMEN:**

QUE ES BANCARIZARSE:
Que la empresa tenga cuenta en un banco

ESCRIBA TRES SERVICIOS BASICO DE UN BANCO:
Prestar dinero, manejo del dinero → Transferencias
La Pasa

POR QUE ES IMPORTANTE BANCARIZARSE.
Financiamiento, préstamos

CON LA INFORMACION DE UNA EMPRESA BANCARIZADA, ESTA SE PODRIA FORMALIZAR:
SI() NO()

QUE ES UN CREDITO BANCARIO:
Dinero que presta el banco a la empresa con un interés

QUE RELACION TIENE UN PROYECTO CON UN CREDITO BANCARIO:
Muchos proyectos requieren capital semilla para iniciar su operación o para expandirse

Carrera 7 18-55 Pereira – Risaralda
www.pereira.gov.co

Porcentaje final con fortalecimiento: 76,33 %

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

15. El día 12 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: MATEO HOYOS con CC No 1088305112

Emprendimiento: BIRD COFFEE

Política Pública: DERECHOS HUMANOS

Porcentaje inicial del diagnóstico: 70,95%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO EN PLAN DE APRIVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 12 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
1	LILIANA CANTILLO	LILI CANTILLO	3046585753	22549470	EQUIDAD DE GÉNERO	58,33%	61,67%
2	MARCELA URIBE	CALIANDRA	41941532	3122865778	EQUIDAD DE GÉNERO	74,67%	76,33%
3	HOYOS ESTRADA	BIRD COFFEE	1088305112	3115031379	Derechos humanos	70,95%	77,98%

Evidencias de la ruta:

Mateo Hoyos Estrada 12/05/2026

PLAN DE APROVISIONAMIENTO
Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Leche Hielo
Agua
Leche
Hielado

¿CUÁNTO COMPRAR?
Según ventas -Según dinero disponible
Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para:
¿Qué debo hacer?
Entrar a Negociación con proveedores / Revisar Precio

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?
Por cantidad
Tiempo de entrega
Precio

EJERCICIO PRÁCTICO:
Caso: Venta de hamburguesas.- Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa:
1 pan
1 carne
Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?
 $40 \times 3 = 120 \text{ panes}$

Porcentaje final con fortalecimiento: 77,98%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

ACTA DE ASISTENCIA

[illegible]

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

16. El día 12 de mes mayo del año2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: CAROLINA SANCHEZ con CC No 42159200

Emprendimiento: CHERRY CONFECCIONES

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 18,17%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO EN PLAN DE PRODUCCION

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 12 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE PRODUCCIÓN							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
2	CAROLINA SANCHEZ	CHERRY CONFECCIONES	42159200	3148971827	EQUIDAD DE GENERO	18,17%	19,83%
3	HECTOR FABIO BUSTAMANTE	RAICES	10032972	3217426458	DERECHOS HUMANOS	16,83%	18,50%

Evidencias de la ruta:



Porcentaje final con fortalecimiento: 27.67 %

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

17. El día 12 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: HECTOR FABIO BUSTAMANTE con CC No 10032972

Emprendimiento: RAICES

Política Pública: DERECHOS HUMANOS

Porcentaje inicial del diagnóstico: 16,83%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

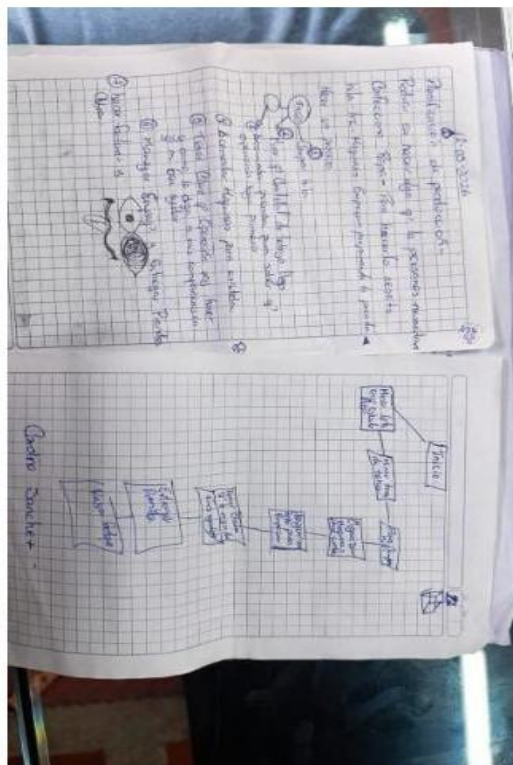
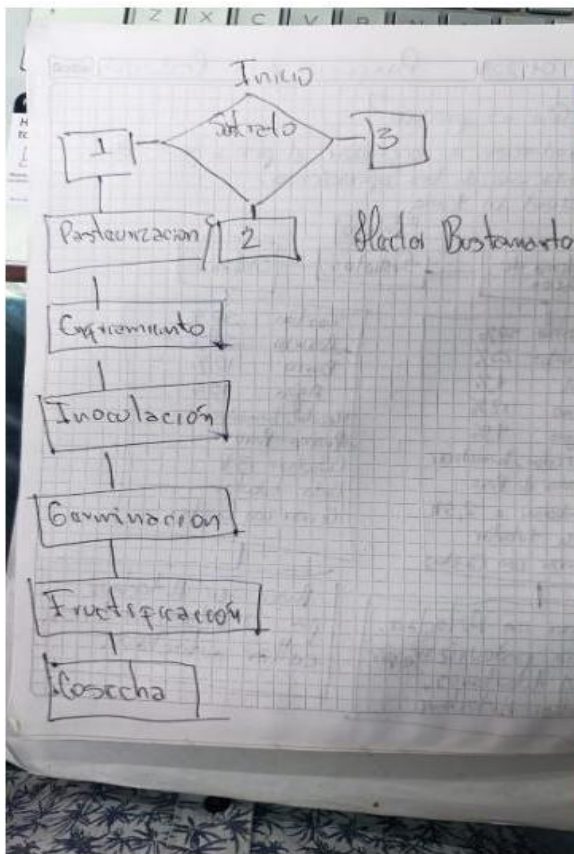
Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO EN PLAN DE PRODUCCION

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

PROFESIONAL: OSCAR VELASQUEZ							
FECHA FORTALECIMIENTO: 12 MAYO 2026 ASESORIA EN PLAN DE PRODUCCIÓN							
#	NOMBRE EMPRENDEDOR	NOMBRE EMPRENDIMIENTO	CEDULA	CELULAR	POLITICA PUBLICA	P. INICIAL	P. FINAL
2	CAROLINA SANCHEZ	CHERRY CONFECCIONES	42159200	3148971827	EQUIDAD DE GENERO	18,17%	19,83%
3	HECTOR FABIO BUSTAMANTE	RAICES	10032972	3217426458	DERECHOS HUMANOS	16,83%	18,50%

Evidencias de la ruta:



Porcentaje final con fortalecimiento: 19,83%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

ACTA DE ASISTENCIA

[illegible]

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

18. El día 14 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: DIEGO ALEXANDER FAJARDO con 1093777682

Emprendimiento: TRAVEL WINGS SAS

Política Pública: DERECHOS HUMANOS

Porcentaje inicial del diagnóstico: 84,67%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

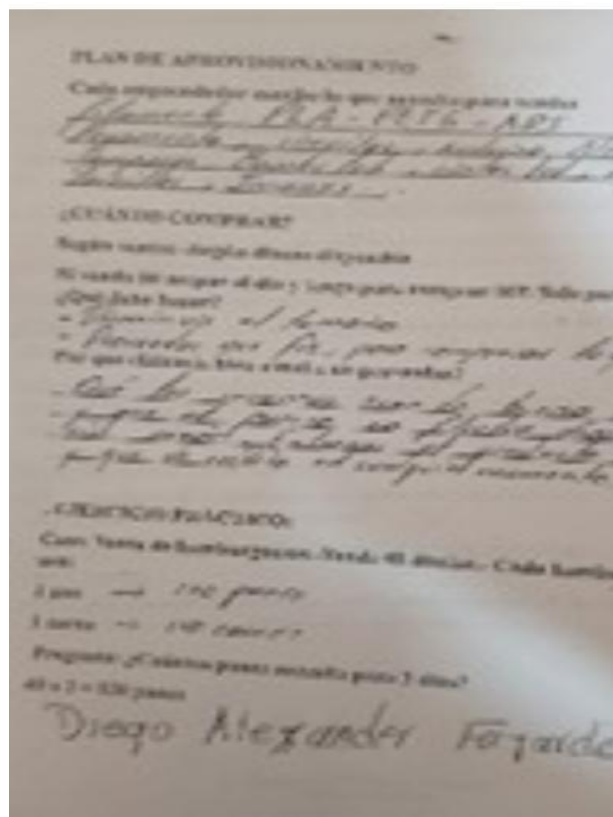
Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

14/05/2026 PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS Especialista OSCAR VELASQUEZ						
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR		NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO	POLITICA PUBLICA	SECTOR ECONOMICO	% INICIAL	% FINAL
Fajardo marquez sthephanie Katherine	1093777682	CYE MUEBLES	Equidad de género (Mujer)	Servicio	72.83%	79.50%
Fajardo Ospina Diego alexander	10137781	travel wings s.a.s	Derechos humanos	Servicio	84.67%	91.33%

Evidencias de la ruta:



Porcentaje final con fortalecimiento: 91,33%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

19. El día 14 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: STHEPHANIE KATHERINE FAJARDO con CC 1093777682

Empleamiento: CYE MUEBLES

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 72,83%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

14/05/2026 PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN DE INVENTARIOS Especialista OSCAR VELASQUEZ						
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR		NOMBRE DEL EMPRENDEIMIENTO	POLITICA PUBLICA	SECTOR ECONOMICO	% INICIAL	% FINAL
Fajardo marquez sthephanie Katherine	1093777682	CYE MUEBLES	Equidad de género (Mujer)	Servicio	72.83%	79.50%
Fajardo Ospina Diego alexander	10137781	travel wings s.a.s	Derechos humanos	Servicio	84.67%	91.33%

Evidencias de la ruta:

Stephanie fajardo
muebles viva Home

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

madera, tela, espuma, patas, salicorado,
guata, tornillos, tornillos de

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, →

¿Qué debo hacer?

pedir un crédito al proveedor o pedir prestado

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?

bien - cuando este al pendiente de dar información de
promociones o muchas veces para pedir un crédito
mal - cuando no presta un buen servicio y no
tiene buena atención

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

$40 \times 3 = 120 \text{ panes}$

Porcentaje final con fortalecimiento: 66,62%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

ACTA DE ASISTENCIA

[illegible]

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

20. El día 20 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: OTONIEL ARANGO PELAEZ con CC 18513193

Emprendimiento: OTTO CAFE

Política Pública: DERECHOS HUMANOS

Porcentaje inicial del diagnóstico: 55,33%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE COMPLETO	CEDULA	EMPRESAMIENTO	COMUNA	TELEFONO	PP	SECTOR ECONOMICO	PORCENTAJE INICIAL	PORCENTAJE FINAL
OTONIEL ARANGO PELAEZ	18513193	OTTO CAFE	Comuna Centro	3207492777	Derechos humanos	Servicio	55,33%	62,00%
Natalia Medina	1053770103	CAHIA	Comuna Universidad	3229337372	Equidad de género (Mujer)	Servicio	47,00%	48,67%
ANA MILENA BEDOYA GIRALDO	42130961	VERDESANA	Corregimiento La Florida	3148614796	Equidad de género (Mujer)	Verde - Producción ecológica, orgánica y biológica	15,33%	22,00%
Laura María Cifuentes Gallo	1053814736	SODAS FIZZ ITALIA	Comuna Oriente	3005282745	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	16,21%	22,88%
CARDONA MIRANDA XIOMARA ISABELLA	1010096412	Barbara Beer	Corregimiento La Florida	3164982262	Jóven	Agroindustria - Alimentos	24,33%	31,00%
LUZ STELLA MOTOYA	40622256	RELLENITOS	Comuna Oriente	3235871680	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	15,62%	22,29%
MARGIE ZAMBRANO	PPT 03673587	RESTAURANTE MOKAZA	Comuna Oriente	3178086929	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	30,17%	36,83%

Evidencias de la ruta:

Noblia Medina
Otoniel Arango.

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender
Aceites esenciales, crema de chocolate, gel condensor.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, --

¿Qué debo hacer?

→ Si el proveedor no fija permite pagos adelantados, utilizo para 30 y a mitad del día
 tengo el resto / --

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor?

• Calidad. _____

• Cumplimiento. _____

• Precio. _____

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa
 usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 62.00%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

21. El día 20 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: NATALIA MEDINA con CC 1053770103

Emprendimiento: CAHIA

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 47,00%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE COMPLETO	CEDULA	EMPREDIMIENTO	COMUNA	TELEFONO	PP	SECTOR ECONOMICO	PORCENTAJE INICIAL	PORCENTAJE FINAL
OTONIEL ARANGO PELAEZ	18513193	OTTO CAFÉ	Comuna Centro	3207492777	Derechos humanos	Servicio	55,33%	62,00%
Natalia Medina	1053770103	CAHIA	Comuna Universidad	3229337372	Equidad de género (Mujer)	Servicio	47,00%	48,67%
ANA MILENA BEDOYA GIRALDO	42130961	VERDESANA	Corregimiento La Florida	3148614796	Equidad de género (Mujer)	Verde - Producción ecológica, orgánica y biológica	15,33%	22,00%
Laura Maria Cifuentes Gallo	1053814736	SODAS FIZZ ITALIA	Comuna Oriente	3005282745	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	16,21%	22,88%
CARDONA MIRANDA XIOMARA ISABELLA	1010096412	Barbara Beer	Corregimiento La Florida	3164982262	Jóven	Agroindustria - Alimentos	24,33%	31,00%
LUZ STELLA MOTOYA	40622256	RELLENITOS	Comuna Oriente	3235871680	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	15,62%	22,29%
MARGIE ZAMBRANO	PPT 03673587	RESTAURANTE MOKAZA	Comuna Oriente	3178086929	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	30,17%	36,83%

Evidencias de la ruta:

Natalia Medina
Otoniel Arango.

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender
Aceites esenciales, vasos transparentes, gel antibacter.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, --

¿Qué debo hacer?

→ Si el proveedor no fija permite pagar aheador, unido por 30 y a mitad del día
 tiempo el rubro / --

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor?

• Calidad.
 • Cumplimiento
 • Precio.

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa
 usa:

1 pan
 1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 90.98%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

22. El día 20 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: ANA MILENA BEDOYA con CC 42130961

Emprendimiento: VERDESANA

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 15,33%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

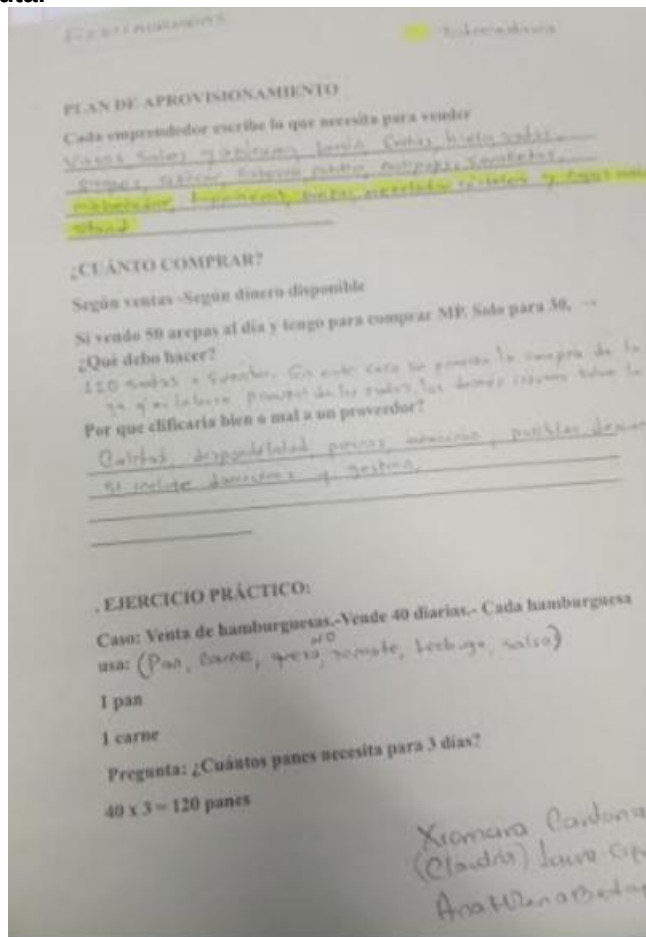
Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE COMPLETO	CEDULA	EMPRESAMIENTO	COMUNA	TELEFONO	PP	SECTOR ECONOMICO	PORCENTAJE INICIAL	PORCENTAJE FINAL
OTONIEL ARANGO PELAEZ	18513193	OTTO CAFÉ	Comuna Centro	3207492777	Derechos humanos	Servicio	55,33%	62,00%
Natalia Medina	1053770103	CAHIA	Comuna Universidad	3229337372	Equidad de género (Mujer)	Servicio	47,00%	48,67%
ANA MILENA BEDOYA GIRALDO	42130961	VERDESANA	Corregimiento La Florida	3148614796	Equidad de género (Mujer)	Verde - Producción ecológica, orgánica y biológica	15,33%	22,00%
Laura María Cifuentes Gallo	1053814736	SODAS FIZZ ITALIA	Comuna Oriente	3005282745	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	16,21%	22,88%
CARDONA MIRANDA XIOMARA ISABELLA	1010096412	Barbara Beer	Corregimiento La Florida	3164982262	Jóven	Agroindustria - Alimentos	24,33%	31,00%
LUZ STELLA MOTOYA	40622256	RELLENITOS	Comuna Oriente	3235871680	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	15,62%	22,29%
MARGIE ZAMBRANO	PPT 03673587	RESTAURANTE MOKAZA	Comuna Oriente	3178086929	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	30,17%	36,83%

Evidencias de la ruta:



Porcentaje final con fortalecimiento: 22,00%



Fecha de vigencia: 01/09/2024

Evidencias de la remisión:

NOMBRE COMPLETO	CEDULA	EMPRESAMIENTO	COMUNA	TELEFONO	PP	SECTOR ECONOMICO	PORCENTAJE INICIAL	PORCENTAJE FINAL
OTONIEL ARANGO PELAEZ	18513193	OTTO CAFÉ	Comuna Centro	3207492777	Derechos humanos	Servicio	55,33%	62,00%
Natalia Medina	1053770103	CAHIA	Comuna Universidad	3229337372	Equidad de género (Mujer)	Servicio	47,00%	48,67%
ANA MILENA BEDOYA GIRALDO	42130961	VERDESANA	Corregimiento La Florida	3148614796	Equidad de género (Mujer)	Verde - Producción ecológica, orgánica y biológica	15,33%	22,00%
Laura Maria Cifuentes Gallo	1053814736	SODAS FIZZ ITALIA	Comuna Oriente	3005282745	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	16,21%	22,88%
CARDONA MIRANDA XIOMARA ISABELLA	1010096412	Barbara Beer	Corregimiento La Florida	3164982262	Jóven	Agroindustria - Alimentos	24,33%	31,00%
LUZ STELLA MOTOYA	40622256	RELLENITOS	Comuna Oriente	3235871680	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	15,62%	22,29%
MARGIE ZAMBRANO	PPT 03673587	RESTAURANTE MOKAZA	Comuna Oriente	3178086929	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	30,17%	36,83%

Evidencias de la ruta:

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Vamos a vender hamburguesas, tortas, bistec, salchichas, queso, tomate, cebolla, papas, condimentos, etc.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas - Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP: Solo para 30, --

¿Qué debo hacer?

110 arepas a vender. Si esto es lo que necesito para vender 110 arepas, necesito comprar 110 arepas.

Por que clasificas bien o mal a un proveedor?

Clasifico a los proveedores por su calidad, precio, servicio, etc.

Si me da buen servicio y precio, lo clasifico bien.

Si me da mal servicio y precio, lo clasifico mal.

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.- Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa: (Pan, carne, ^{HO} queso, tomate, lechuga, salsa)

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

$40 \times 3 = 120$ panes

Xiomara Cardona
(Claudia) Laura Cip
Ana María Cardona

Porcentaje final con fortalecimiento: 22.88%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

24. El día 20 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: XIOMARA ISABELLA CARDONA con CC 1010096412

Emprendimiento: BARBA BEER

Política Pública: JOVEN

Porcentaje inicial del diagnóstico: 24,33%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE COMPLETO	CEDULA	EMPRESAMIENTO	COMUNA	TELEFONO	PP	SECTOR ECONOMICO	PORCENTAJE INICIAL	PORCENTAJE FINAL
OTONIEL ARANGO PELAEZ	18513193	OTTO CAFÉ	Comuna Centro	3207492777	Derechos humanos	Servicio	55,33%	62,00%
Natalia Medina	1053770103	CAHIA	Comuna Universidad	3229337372	Equidad de género (Mujer)	Servicio	47,00%	48,67%
ANA MILENA BODOYA GERALDO	42130961	VERDESANA	Corregimiento La Florida	3148614796	Equidad de género (Mujer)	Verde - Producción ecológica, orgánica y biológica	15,33%	22,00%
Laura María Cifuentes Gallo	1053814736	SODAS FIZZ ITALIA	Comuna Oriente	3005282745	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	16,21%	22,88%
CARDONA MIRANDA XIOMARA ISABELLA	1010096412	Barbara Beer	Corregimiento La Florida	3164982262	Jóven	Agroindustria - Alimentos	24,33%	31,00%
LUZ STELLA MOTOYA	40622256	RELLENITOS	Comuna Oriente	3235871680	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	15,62%	22,29%
MARGIE ZAMBRANO	PPT 03673587	RESTAURANTE MOKAZA	Comuna Oriente	3178086929	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	30,17%	36,83%

Evidencias de la ruta:

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Ventas Sales y bebidas, comida, bebidas, frutas, verduras, especias, aceites, etc.

Ingredientes, especias, aceites, etc.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, --

¿Qué debo hacer?

110 arepas a vender. En este caso se piensa la compra de la
ya que la venta promedio de las arepas, los demás recursos están en
Por que clasificas bien o mal a un proveedor?

Cuántas dependencias por los proveedores, cuáles dejen
el mejor servicio y calidad.

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.- Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa
usa: (Pan, carne, ^{HO} queso, tomate, lechuga, salsa)

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

$40 \times 3 = 120$ panes

Xiomara Cordero
(Claudia) Laura Cip
Ana Wilson Medina

Porcentaje final con fortalecimiento: 100.64%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

25. El día 20 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: LUZ STELLA MONTOYA con CC 40622256

Emprendimiento: RELLENITOS

Política Pública: EQUITAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 15,62%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE COMPLETO	CEDULA	EMPENDIMIENTO	COMUNA	TELEFONO	PP	SECTOR ECONOMICO	PORCENTAJE INICIAL	PORCENTAJE FINAL
OTONIEL ARANGO PELAEZ	18513193	OTTO CAFÉ	Comuna Centro	3207492777	Derechos humanos	Servicio	55,33%	62,00%
Natalia Medina	1053770103	CAHIA	Comuna Universidad	3229337372	Equidad de género (Mujer)	Servicio	47,00%	48,67%
ANA MILENA BEDOYA GIRALDO	42130961	VERDESANA	Corregimiento La Florida	3148614796	Equidad de género (Mujer)	Verde - Producción ecológica, orgánica y biológica	15,33%	22,00%
Laura María Cifuentes Gallo	1053814736	SODAS FIZZ ITALIA	Comuna Oriente	3005282745	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	16,21%	22,88%
CARDONA MIRANDA XIOMARA ISABELLA	1010096412	Barbara Beer	Corregimiento La Florida	3164982262	Jóven	Agroindustria - Alimentos	24,33%	31,00%
LUZ STELLA MOTOYA	40622256	RELLENITOS	Comuna Oriente	3235871680	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	15,62%	22,29%
MARGIE ZAMBRANO	PPT 03673587	RESTAURANTE MOKAZA	Comuna Oriente	3178086929	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	30,17%	36,83%

Evidencias de la ruta:

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

definir el cliente ideal, a quien se le
definir que vender producto o servicio, ma
y proceso de venta canales y hacer

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 3

¿Qué debo hacer?

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor?

dejo el restante de arepas en confes
y cuando las venda pago al proveedor

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.- Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 22,29%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

26. El día 20 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: MARGIE ZAMBRANO con PPT 03673587

Emprendimiento: RESTAURANTE MOKAZA

Política Pública: EQUITAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 30,17%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

NOMBRE COMPLETO	CEDULA	EMPRESAMIENTO	COMUNA	TELEFONO	PP	SECTOR ECONOMICO	PORCENTAJE INICIAL	PORCENTAJE FINAL
OTONIEL ARANGO PELAEZ	18513193	OTTO CAFÉ	Comuna Centro	3207492777	Derechos humanos	Servicio	55,33%	62,00%
Natalia Medina	1053770103	CAHIA	Comuna Universidad	3229337372	Equidad de género (Mujer)	Servicio	47,00%	48,67%
ANA MILENA BEDOYA GIRALDO	42130961	VERDESANA	Corregimiento La Florida	3148614796	Equidad de género (Mujer)	Verde - Producción ecológica, orgánica y biológica	15,33%	22,00%
Laura Maria Cifuentes Gallo	1053814736	SODAS FIZZ ITALIA	Comuna Oriente	3005282745	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	16,21%	22,88%
CARDONA MIRANDA XIOMARA ISABELLA	1010096412	Barbara Beer	Corregimiento La Florida	3164982262	Jóven	Agroindustria - Alimentos	24,33%	31,00%
LUZ STELLA MOTOYA	40622256	RELLENITOS	Comuna Oriente	3235871680	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	15,62%	22,29%
MARGIE ZAMBRANO	PPT 03673587	RESTAURANTE MOKAZA	Comuna Oriente	3178086929	Equidad de género (Mujer)	Agroindustria - Alimentos	30,17%	36,83%

Evidencias de la ruta:

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Hacerme: Arroz, Cordero,
Andar, Bono, harina, queso, sal, especias, plátanos,
Pizzeria: Harina, queso, tomate, carne, vino, Cerveza.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, →

¿Qué debo hacer?

Presta
Proveedores

Por que clicificaría bien o mal a un proveedor?

Mal por precio alto, y mala calidad, por demora
Bien por calidad de producto y atención

. EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:

1 pan
 1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes

120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 36,83%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

ACTA DE ASISTENCIA

[illegible]

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

27. El día 21 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: YOLANDA ISABEL REYES con CC 42056685

Emprendimiento: CAFÉ 7 CUMBRES

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 86,67%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

21/05/2026 PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN INVENTARIOS Especialista OSCAR VELASQUEZ						
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR		NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO	POLITICA PUBLICA	SECTOR ECONOMICO	% INICIAL	% FINAL
REYES SANCHEZ YOLANDA ISABEL		CAFE 7 CUMBRES	EQUIDAD DE GENERO	Agroindustria - Alimentos	86.67%	95.33%
MARTHA PATRICIA RODRIGUEZ VALBUENA	31272278	PELUQUERÍA "LA SEÑORA"	Habitante de calle	Servicio	5%	11.67%
CASTAÑO SALAZAR ALEIDA	24728555	AREPAS BOYACAS	EQUIDAD DE GENERO	Agroindustria - Alimentos	21.81%	28.48%

Evidencias de la ruta:

Yolanda Isabel Reyes S.

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender
Venta de café empacado y preparado.

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30,
 ¿Qué debo hacer? *Saludar en préstamo o un crédito para completar las 50 que debo tener.*

Por que clasificaria bien o mal a un proveedor?
Que este pendiente del producto, que me den crédito me de oportuno.

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:

1 pan
 1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?
40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 95,33%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

28. El día 21 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: MARTHA PATRICIA RODRIGUEZ con CC 31212

Emprendimiento: SALA DE BELLEZA LA SEÑORA

Política Pública: HABITANTE DE CALLE

Porcentaje inicial del diagnóstico: 5%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

21/05/2026 PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN INVENTARIOS Especialista OSCAR VELASQUEZ						
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR		NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO	POLITICA PUBLICA	SECTOR ECONOMICO	% INICIAL	% FINAL
REYES SANCHEZ YOLANDA ISABEL		CAFE 7 CUMBRES	EQUIDAD DE GENERO	Agroindustria - Alimentos	86.67%	95.33%
MARTHA PATRICIA RODRIGUEZ VALBUENA	31272278	PELUQUERIA "LA SEÑORA"	Habitante de calle	Servicio	5%	11.67%
CASTAÑO		AREPAS				
SALAZAR ALEIDA	24728555	BOYACAS	EQUIDAD DE GENERO	Agroindustria - Alimentos	21.81%	28.48%

Evidencias de la ruta:

MARTHA PATRICIA RODRIGUEZ VALBUENA

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

Productos para fortalecimiento de cabello

Productos para uso cosmetico facial - capilar

Productos para uso del negocio en general

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30, --

¿Qué debo hacer? Le digo al señor que me pide

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?

Por no ofrecer bien el producto...

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

$40 \times 3 = 120 \text{ panes}$ X

Porcentaje final con fortalecimiento: 11,67%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

29. El día 21 de mes mayo del año 2026 se realizó asignación para fortalecimiento a:

Emprendedor: ALEIDA CASTAÑO SALAZAR con 24728555

Emprendimiento: AREPAS BOYACAS

Política Pública: EQUIDAD DE GENERO

Porcentaje inicial del diagnóstico: 21,81%

Clasificación en la ruta: SUBSISTENCIA

Temas para fortalecer: FORTALECIMIENTO PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Responsable del fortalecimiento: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ

Evidencias de la remisión:

21/05/2026 PLAN DE APROVISIONAMIENTO Y PLAN INVENTARIOS Especialista OSCAR VELASQUEZ						
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR		NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO	POLITICA PUBLICA	SECTOR ECONOMICO	% INICIAL	% FINAL
REYES SANCHEZ YOLANDA ISABEL		CAFE 7 CUMBRES	EQUIDAD DE GENERO	Agroindustria - Alimentos	86.67%	95.33%
MARTHA PATRICIA RODRIGUEZ VALBUENA	31272278	PELUQUERIA "LA SEÑORA"	Habitante de calle	Servicio	5%	11.67%
CASTAÑO		AREPAS				
SALAZAR ALEIDA	24728555	BOYACAS	EQUIDAD DE GENERO	Agroindustria - Alimentos	21.81%	28.48%

Evidencias de la ruta:

Aleida Castaño Salazar

PLAN DE APROVISIONAMIENTO

Cada emprendedor escribe lo que necesita para vender

queso - Mantecquilla - piromora - Harina de la
Harina de maíz sin procesar - azúcar
sal - huevos

¿CUÁNTO COMPRAR?

Según ventas -Según dinero disponible

Si vendo 50 arepas al día y tengo para comprar MP. Solo para 30,

¿Qué debo hacer?

comprar con un dinero que tengo mío

Por que clasificaría bien o mal a un proveedor?

Calificaría mal un proveedor que venda por
regular por buena calidad y el precio

EJERCICIO PRÁCTICO:

Caso: Venta de hamburguesas.-Vende 40 diarias.- Cada hamburguesa
usa:

1 pan

1 carne

Pregunta: ¿Cuántos panes necesita para 3 días?

40 x 3 = 120 panes

Porcentaje final con fortalecimiento: 28,48%

Versión: 01

Fecha de vigencia: 01/09/2024

ACTA DE ASISTENCIA

[illegible]

Firma *oscar velasquez narvaez*

Elaboró: OSCAR VELASQUEZ NARVAEZ